



Social-Bee 

**Praktikant*in Sales & Business Development in
München oder Stuttgart gesucht**

Du möchtest Teil eines aufstrebenden Social Startups werden? Dann schick deine Bewerbung samt möglichem Eintrittstermin an personal@social-bee.de.

WAS MACHEN WIR?

Wir bieten Geflüchteten eine Perspektive! Als erste gemeinnützige Zeitarbeitsfirma integrieren wir Geflüchtete dauerhaft in den Arbeitsmarkt und in die Gesellschaft. Als zwischengeschalteter Arbeitgeber stellen wir Geflüchtete in unserem Einjahresprogramm fest und voll bezahlt bei uns an und setzen sie bei Groß- und Mittelständlern ein. Neben der Arbeit machen wir sie mit pädagogischer Betreuung, Freizeitaktivitäten sowie Qualifikation in Beruf und Sprache fit für das Arbeiten und Leben in Deutschland. Unser Ziel ist es, unsere Mitarbeiter als vorqualifizierte Talente spätestens nach 1,5 Jahren in eine Ausbildung oder qualifizierte Festanstellung zu vermitteln. Mit unserem selbstfinanzierenden Social-Business Ansatz bauen wir die fehlende Brücke zwischen Geflüchteten und Unternehmen und können unabhängig von staatlichen Mitteln oder langfristigen Spenden agieren. Mit unternehmerischen Mitteln den sozialen Wandel vorantreiben – dafür brennen wir bei Social-Bee. In kürzester Zeit sind wir auf knapp 100 Mitarbeiter angewachsen, arbeiten mit namhaften deutschen Firmen zusammen und haben einen zweiten Standort in Stuttgart aufgebaut. Um noch mehr Impact zu erreichen brauchen wir dich!

WAS ERWARTET DICH?

Je nach Interesse und Eignung erwarten dich unterschiedlichste Aufgaben in einem schnell wachsenden Start-Up mit flachen Hierarchien. Unsere Praktikanten sind vom ersten Tag an aktiv mit eigenständigen Aufgaben eingebunden. Wir ermöglichen dir:

- ✓ Stuttgart: Du baust die neue Geschäftsstelle in Stuttgart in enger Zusammenarbeit mit dem Sales-Manager (m/w) und dem Recruiter (m/w) mit auf und bringst deine Ideen und deinen Elan eigenverantwortlich ein
- ✓ Du konzipierst Vertriebs- und Marketingkampagnen mit Fokus auf Großkunden und setzt diese um
- ✓ Du unterstützt bei der Betreuung von Bestandskunden und begleitest Geschäftsanbahnungen mit Neukunden
- ✓ Du erstellst eigenständig Analysen zur Effizienzmessung, erstellst und trackst KPIs und erschließt auf Basis dessen neue Märkte und Zielgruppen

WAS SOLLTEST DU MITBRINGEN?

- ✓ Du bist ein echter Macher (m/w) mit viel Power, unternehmerischem und kreativem Denken, der andere mitreißen kann
- ✓ Du bist Student (m/w) der Betriebswirtschaftslehre, Volkswirtschaftslehre o.ä. und bringst idealerweise erste Erfahrung aus dem Bereich Sales oder Marketing mit
- ✓ Du interessierst dich für die Social Entrepreneurship-Szene und hast Spaß an der Arbeit mit Menschen mit Fluchthintergrund
- ✓ Du bringst mindestens drei Monate Zeit mit