

PARTENAIRE EUROPE



CONSEIL EN DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL



Partenaire Europe est un cabinet de conseil privé spécialisé dans le développement des entreprises françaises en Europe.

www.partenaire-europe.com

Conseil en Stratégie et Acquisitions

Business Developer (h/f)

Lieu du poste : Cracovie (Pologne)

Les missions consisteront principalement aux tâches suivantes :

- **Etudes et stratégie :**
 - Etudes de marché, analyses sectorielles et études d'entrée sur le marché
 - Etudes d'implantation (analyse économique et évaluation des coûts)
- **Fusion et acquisition :**
 - Recherche et approche de cibles d'acquisition
 - Direction et organisation des opérations d'acquisition
 - Planification et participation aux négociations et réunions d'affaires
- **Développement commercial :**
 - Recherche et approche de partenaires potentiels dans le cadre de missions de développement commercial
 - Recherche et création de partenariats commerciaux à l'échelle européenne
 - Mise en place de partenariats commerciaux

Au sein d'une équipe internationale, ce poste représente un vrai challenge avec de réelles responsabilités, ce poste vous permettra de vous affirmer dans le monde du conseil.

Expérience : Il n'est pas nécessaire d'avoir déjà une expérience dans le domaine, une formation interne continue est dispensée.

Votre profil :

- Personne rigoureuse, autonome et réactive,
- Capacités relationnelles et commerciales
- Polyvalence et sens de l'initiative
- Compétences informatiques requises : Maîtrise des outils internet, Excel, Word et Outlook,
- Langues :
 - **Allemand ou Anglais (niveau langue maternelle)**
 - **Une troisième langue serait un réel plus**

Merci d'envoyer votre candidature (CV en français) à l'adresse suivante : m.dumoulin@partenaire-europe.com